

Вопросник для подготовки коммерческого предложения на разработку бизнес-плана

В зависимости от требований заказчика мы делаем 3 формата бизнес-планов (БП) или только финансово-экономическую модель:

Формат БП	Для кого (адресат БП)	Маркетинговое исследование	Границы стоимости, тыс. руб.	Сроки, раб. дни
Максимальный	<ul style="list-style-type: none"> • Владелец бизнеса, • Банк, если конкретный банк ещё не выбран, • Сторонний инвестор 	Проводится	70-130	15-20
Эконом	<ul style="list-style-type: none"> • Владелец бизнеса, если уверен в своих экспертных знаниях или готов довериться экспертному мнению исполнителя • Банк, если положительное решение о выделении кредита уже есть и банк не имеет собственной структуры БП, • Знакомый инвестор, если доверяет мнению заказчика БП 	Не проводится; в текст включается обзор рынка	40-70	5-10
Специальный (*)	<ul style="list-style-type: none"> • Конкурсная комиссия по предоставлению грантов, • Банк, имеющий собственную структуру БП (Россельхозбанк, МСП-банк, ВТБ и 	В зависимости от требований адресата БП	40-200	5-20

Вопросник для подготовки коммерческого предложения на разработку бизнес-плана ©Питер-Консалт

	другие), • Организации, предоставляющие государственные льготы и преференции (ФПП, администрации ОЭЗ или ТОСЭР, Минэкономразвития и т. д.), • Организации, требующие БП в международных форматах (UNIDO, TACIS, KPMG и др.).			
<u>Вопросник для заказа КП на финансово-экономическую модель</u>	Для всех	Не проводится	20-40	3-5

(*). Для специального варианта нужно обязательно указать требования или точное название организации, в которую вы собираетесь отправлять бизнес-план

1. Какой **формат** бизнес-плана из перечисленных выше вам требуется? Если «**специальный**», напишите ваши требования.
2. С какой **целью** вы заказываете бизнес-план? Кто будет его **адресатом**?
3. Какой информацией вы располагаете:
 - 3.1. Можете ли вы предоставить **план продаж** вашей продукции (услуг) на весь период планирования?
 - 3.2. Можете ли вы предоставить **все расходы**, связанные с проектом: единовременные, косвенные, прямые?
4. Является ли ваш проект **действующим** или вы только планируете его организовать?
5. Опишите коротко ваш **продукт** (товар, услугу) и ваших **клиентов**. Если у вас есть Интернет-сайт, достаточно его указать.
6. Где **территориально** предприятие будет продавать свою продукцию или услуги?
7. Требуются ли вам **демонстрационные материалы**: презентация или резюме (Executive Summary)?
8. Требуется ли **сопровождение** в ходе реализации разработанного бизнес-плана: редактирование в связи с новыми обстоятельствами, расчёт дополнительных вариантов экономики и т. д.?
9. Требуется ли **участие консультанта в переговорах** с банком или инвестором?
10. В какой **программе** должен быть разработан финансовый план бизнес-плана или это не имеет для вас значения?
11. Сообщите, пожалуйста, ФИО, номер телефона и e-mail контактного лица, которому должно быть направлено коммерческое предложение.

Ответы на наши вопросы ждём на e-mail ksmya@yandex.ru. Если у вас возникли сложности с ответами, почитайте наши [рекомендации в разделе по ссылке](#). Мы можем также помочь вам с ответами по телефонам +7(962)684-4580 (WhatsApp, Viber), +7(812)430-1953 или Skype **Piter-Consult**.